



GUÍAS PRÁCTICAS #ENMARCHADIGITAL

Con el apoyo de Banco Solidario, #EnMarchaDigital te ayuda paso a paso a crecer tu negocio y descubrir nuevas formas de llegar a tus clientes. Ponemos a tu disposición 4 guías con consejos prácticos y herramientas fáciles de implementar:

GUÍA 1: Fortalece tu negocio con WhatsApp

GUÍA 2: Crea productos y promociones atractivos para tus clientes. Maneja eficazmente tus pedidos y entregas

GUÍA 3: Organiza tus finanzas

GUÍA 4: Aplica buenas prácticas ambientales en tu negocio



Este ícono significa que tienes a disposición herramientas de soporte que te permitirán poner en práctica la guía. Las encontrarás al final del

#ENMARCHA
DIGITAL



Al servicio
de las personas
y las naciones



El programa de educación financiera de:

Solidario
conmigo



GUÍA 3:

ORGANIZA TUS FINANZAS

Te presentamos una sencilla guía para organizar tus finanzas y controlar el manejo del dinero. Esto te permitirá cuidar tus recursos para que el negocio siga funcionando.

1

CONTROLA AL DETALLE TUS INGRESOS Y GASTOS



Mantén un registro completo y al detalle de todos los ingresos y gastos. Saber a dónde va el dinero te ayudará a controlarlo y tomar decisiones adecuadas.

Date tiempo para llevar el registro diario y así saber qué pasa con tu negocio. **Ver Anexo 1**

Si no tienes un registro, empieza a llevarlo. Puedes usar este modelo, imprimirlo o copiarlo en un cuaderno.

Ver Anexo 2.



2

IDENTIFICA TUS DEUDAS A CORTO Y LARGO PLAZO



Haz una lista detallada con todas las deudas que tengas, identificando a quién debes, cuánto debes y cuánto debes pagar cada qué tiempo. Esto te ayudará a priorizar los pagos urgentes y saber cuáles puedes aplazar.

Ver Anexo 3



3

PRIORIZA TUS COMPRAS Y GASTOS



Tú mejor que nadie conoces tu negocio y lo necesario para su funcionamiento. Clasifica cada gasto de acuerdo con su importancia y urgencia. **Ver Anexo 4**

Evita las compras por impulso, compra solo lo necesario.

No gastes dinero que todavía no esté en tu bolsillo.

No gastes más de lo que ganas.



4

CALCULA TU PUNTO DE EQUILIBRIO



Calcula cuánto necesitas vender para cubrir tus costos fijos y variables. Descubre el punto en que no ganas ni pierdes, es decir, el **punto de equilibrio**. **Ver Anexo 5** 📖

Esto te ayudará a planificar tus metas de ventas. **Ver Anexo 6** 📖

COSTO FIJO es el que se debe cubrir independiente del volumen de ventas, como pago de luz y agua, arriendo del local, etc.

COSTO VARIABLE es el que sube o baja según cuánto vendes, como la compra de productos.

5

HAZ UN PRESUPUESTO DE VENTAS



Identifica cuánto debes vender cada mes para cubrir tu punto de equilibrio, es decir, no ganar ni perder. Si no lo alcanzas estarás perdiendo dinero.

Recuerda que el presupuesto debe ser optimista, pero realista. **Ver Anexo 7** 📖

Si no cumples la meta de ventas idea estrategias para incrementarlas.

6

HAZ UN PRESUPUESTO DE COMPRAS



Haz un presupuesto para las compras a proveedores tomando en cuenta lo que vendes con frecuencia y nuevos productos que podrían interesar a tus clientes. **Ver Anexo 8** 📖

Esto te ayudará a saber cuánto dinero necesitas para abastecer tu negocio y tener un inventario de las cosas que se venden mejor.

Evalúa a tus proveedores. Haz una lista y compara la calidad de productos, precios y tiempo de entrega. Elige a los que mejor se acoplan a tus necesidades.

Trata de mejorar las condiciones con los proveedores que no te vaya bien.

7

PON ATENCIÓN A TUS CUENTAS POR COBRAR



Si ofreces crédito a tus clientes, establece mecanismos de cobro que sean efectivos.

Lleva un registro de las cuentas por cobrar y revísalo cada día o semana.

Ver anexo 9.

Ofrece beneficios por pronto pago, como aumentar el cupo para crédito o promociones especiales.

Apóyate en los sencillos simuladores de CUIDA TU FUTURO para distribuir adecuadamente tus ingresos y calcular tu capacidad de pago de deudas.



HERRAMIENTAS DE SOPORTE

Descarga la herramienta dando clic en el nombre del anexo

ANEXO 1: [Video control de gastos e ingresos](#)

ANEXO 2: [Registro de ingresos y gastos](#)

ANEXO 3: [Registro de deudas](#)

ANEXO 4: [Matriz de priorización de gastos](#)

ANEXO 5: [Video cálculo del punto de equilibrio y ejemplo sencillo](#)

ANEXO 6: [Herramienta de análisis de costos y punto de equilibrio](#)

ANEXO 7: [Video proyección de ventas](#)

ANEXO 8: [Herramienta para elaboración presupuesto de compras](#)

ANEXO 9: [Registro de cuentas por cobrar](#)

Accede a todo el contenido y herramientas editables en el siguiente enlace:

www.cuidatufuturo.com/yo-mejoro-mi-negocio/

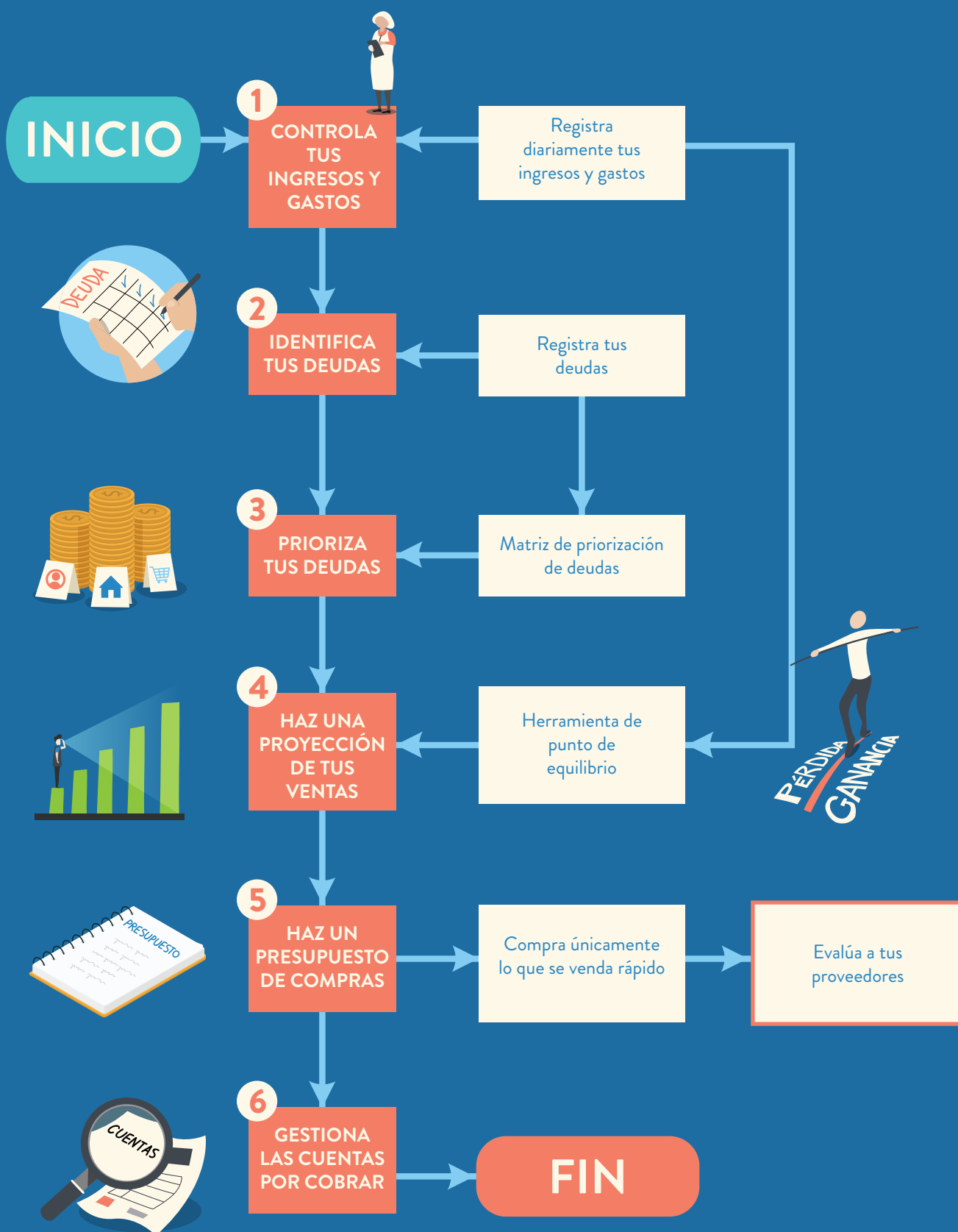




GUÍA 3:

ORGANIZA TUS FINANZAS

Pasos a seguir



Apóyate en los sencillos simuladores de CUIDA TU FUTURO para distribuir adecuadamente tus ingresos y calcular tu capacidad de pago de deudas.